

## Vi tilbyder økonomisk tilskud, rådgivning og netværk

### FÅ HJÆLP TIL DIN GRØNNE FORRETNINGSMODEL

- Har din virksomhed ambitioner om at tjene penge på den igangværende grønne omstilling?
- Kræver det, at jeres nuværende forretningsmodel omstilles, eller har I en god ide til et grønt marked?
- Er I parate til et intensivt vækstprogram, hvor vi går i dybden med jeres muligheder?

Så kan en plads i programmet »Grøn vækst via grønne forretningsmodeller« sikre, at I kommer helt i mål. Vi udvælger 9 virksomheder til næste hold. Din virksomhed får økonomisk tilskud, assistance til valg af de bedste rådgivere, adgang til netværk med succesrige grønne virksomheder samt en tæt opfølgning med klare deadlines, indtil I er i mål.

### »Hvad siger tidligere deltagerne?«



#### **VÆKSTFORLØB MED INDBYGGET OVERRASKELSE**

» Som en ægte ingeniørvirksomhed har forløbet »Grøn vækst« overrasket os på den gode måde. Allerede på første møde med soundingboardet blev vi udfordret til at gen-tænke vores kommercielle indsats på det grønne område. Vores udgangspunkt var at fokusere på den mere tekniske del af vores løsninger, men vi blev hurtigt opmærksomme på, at vi havde en langt større udfordring, når det gjaldt det mere kommercielle område. Forløbet har resulteret i, at vi har igangsat en kulturel og til dels også en organisatorisk ændring, og nu satser vi mere på markedsføring og kommunikation af vores grønne produkter «

*Jens Borelli-Kjær, indehaver af og direktør i Vitral*



#### **SOUNDINGBOARD SATTE STRATEGI OG SALG PÅ DAGSORDEN HOS OPSTARTSVIRKSOMHED**

» Da vi startede op på forløbet med Væksthus Hovedstadsregionen var vores mål at nedsætte vores produktionsomkostninger, og det er vi lykkedes med. En ekstra gevinst ved forløbet var den kompetente sparring, vi fik fra soundingboardet i forhold til hele vores strategi, og hvordan vi griber salgsarbejdet an. Det har givet os et skub i en rigtig god retning, og vi oplever, at vi nu er bedre klædt på til det arbejde, der ligger foran os. Vi har haft gavn af den ærlige dialog og konstruktive feedback på vores hold, og jeg vil klart anbefale »Grøn Vækst«-forløbet til andre vækstvirksomheder, der tør blive udfordret på deres grønne forretningsmodeller «

*Mickey Madsen, Founder and CEO, Nordic Power Converters*



# Krav til jer

Du skal være motiveret for udvikling og vækst af din virksomhed. Din virksomhed skal desuden være parat til at investere både tid og ressourcer i processen. Du skal kunne se muligheder i grøn omstilling som vejen til succes på kort såvel som lang sigt. Din virksomhed skal kun deltage, hvis timingen er rigtig og programmet passer til virksomhedens aktuelle ønsker til udvikling. Jeres deltagelse i programmet skal have opbakning på topledelsesniveau. Endelig skal din virksomhed have positiv egenkapital i seneste afsluttede regnskabsperiode og CVR-bopæl i en af Hovedstadsregionens 29 kommuner.

## DET PRAKTISKE

Det koster kr. 50.000,- ekskl. moms pr. virksomhed at deltage og inkluderer bl.a.:

- Et økonomisk tilskud på kr. 180.000,- til køb af rådgivningsydelser som markedsanalyse, ressourceanalyse, sikring af rettigheder, certificering etc.
- Hjælp til at finde de bedste rådgivere i markedet.
- Netværk med de andre deltagervirksomheder.
- Sparring med soundingboard og eksperter.
- Fast tilknyttet vækstkonsulent.

## DATOER

- **Hold 4**  
Opstart januar 2019

## KONTAKTPERSONER

Projektleder Robert Kirstejn Schmidt  
Tlf. 4188 6667  
mail: rks@vhhr.dk

Projektkonsulent Steven Møller  
Tlf. 5213 8500  
mail: sbm@vhhr.dk

## NÆSTE SKRIDT

- Vi rekrutterer netop nu virksomheder til de kommende hold. Kontakt Robert eller Steven for mere info.
- Book et uforpligtende møde med os til en snak om mulighederne i din virksomhed.

## DET MED SMÅT

- Vi lover alle deltagere 6 måneder med hårdt arbejde, opgaver ved siden af den daglige drift og krav om overholdelse af deadlines og milepæle.
- Andre virksomheder fra tilsvarende programmer oplever, at EU-projekter stiller store krav til dokumentation. Vi hjælper jer, men I skal forvente at bruge tid på det.
- En del af finansieringen af programmet er jeres tidsforbrug, og det betyder, at dette skal dokumenteres.
- Du og dine kollegaer skal løbende finde tid til at deltage i programmet. Det er erfaringsmæssigt en udfordring især for mindre virksomheder at finde timerne.
- Vi kan tilbyde sparring fra en erfaren vækstkonsulent, men det er jeres eget ansvar, at I kommer i mål.

**GRØN VÆKST  
VIA GRØNNE  
FORRETNINGSMODELLER**

[KLIK HER OG LÆS MERE OM PROJEKTET](#)